# Internationale Verträge erfolgreich gestalten



Mit zahlreichen Beispielen aus der Praxis





RA Dr. OHLBERGER, M.Jur.
DORDA BRUGGER JORDIS

31. Mai – 01. Juni 2016, Wien 04.–05. April 2017, Wien jeweils von 9.00 – 17.00 Uhr



Von den Besten lernen.

## Internationale Verträge erfolgreich gestalten

Mit zahlreichen Beispielen aus der Praxis

#### **IHR NUTZEN**

Für international tätige Unternehmen ist es entscheidend, die rechtlichen und nicht rechtlichen Grundlagen von internationalen Verträgen, sowie die Probleme bei der Verhandlung und Verfassung verschiedener Typen von internationalen Verträgen zu kennen und deren Besonderheiten zu verstehen.

Erfahren Sie in diesem Seminar von einem erfahrenen Experten, wie Sie internationale Verträge korrekt verfassen, Fallen vermeiden und Schwierigkeiten erfolgreich meistern. Sichern Sie sich Ihren langfristigen Erfolg!

## **REFERENT**



RA Dr. Veit Öhlberger, M.Jur. (Oxford)

Rechtsanwalt bei DORDA BRUGGER JORDIS; Arbeitsbereiche: Internationales Vertragsrecht (insbes. Kauf- und Vertriebsrecht), Gesellschaftsrecht und M&A, Geschäfte mit China und internationale Handelsschiedsgerichtsbarkeit; berät sowohl österreichische Klienten in Bezug auf Investitionen und Vertrieb im Ausland als auch ausländische Klienten zu Investitionen und Vertrieb in Österreich und Europa; vertritt regelmäßig in internationalen

Handelsstreitigkeiten und ist auch als Schiedsrichter tätig; arbeitete 2008/2009 bei einer internationalen Anwaltskanzlei in Peking und bei der CIETAC (China International Economic & Trade Arbitration Commission).

## **WER MUSS INFORMIERT SEIN**

- ✓ JuristInnen | RechtsanwältInnen | NotarInnen
- ✓ Führungskräfte und MitarbeiterInnen in international tätigen Unternehmen | Rechtsabteilungen von Unternehmen aus Industrie & Handel | von Import- und Exportabteilungen die Verträge abschließen
- ✓ Mitglieder von Verhandlungsteams, die internationale Verträge verhandeln





















## **SEMINARINHALTE**

- Erfolgreiche und effiziente Verhandlung von Verträgen unter besonderer Berücksichtigung von interkultureller Kommunikation und Sprachproblemen bei internationalen Verträgen
- Allgemeines Vertragsrecht nach den wichtigsten Rechtssystemen
- Allgemeiner Rahmen für internationale Verträge
- EU-Wettbewerbsrecht und seine Bedeutung für bestimmte Verträge
- Die allgemeine Struktur von Verträgen und vom Vertragstyp abhängiger Inhalt
- Besonderheiten bei internationalen Verträgen
- Europäische und angloamerikanische Praxis im Vergleich
- Anwendbares Recht und Rechtswahlklauseln

- Streitentscheidung:Gerichtsstands- & Schiedsgerichtsvereinbarungen
  - Die relevanten internationalen Abkommen
- Erfolgreiche Gestaltung internationaler Verträge anhand von Beispielen
  - Kaufverträge
  - Werkverträge
  - Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge
  - Liefer- und Bezugsverträge
  - Technologietransfer- und Lizenzverträge
  - Unternehmen- & Anteilskaufverträge
  - Forschungs- und Entwicklungsverträge etc.

## **SEMINARHINWEIS**

## Die Zulieferindustrie: Rechtliche Besonderheiten

Optimale Vertragsgestaltung & Minimierung von Haftungsrisiken

Referent RA Dr. ÖHLBERGER, M.Jur.

**Termin** 12.09.16, Wien

Investition € 430,- exkl. USt.



# Gesamtprogramm auf www.ars.at



## **TERMINE / IHRE INVESTITION**

Termine 31. Mai - 01. Juni 2016 ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien 04.-05. April 2017 ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien Uhrzeit ieweils von 9.00-17.00 Uhr

Investition € 840,-

inkl. Seminarunterlage, Begrüßungskaffee, Erfrischungsgetränken, Mittagessen und exkl. 20 % USt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eintreffens und nach Maßgabe freier Plätze berücksichtigt. Wir ersuchen Sie, nach Erhalt der Rechnung die Teilnahmegebühr bis zum Seminartermin zu überweisen. Irrtümer und Preisänderungen vorbehalten.

# **ERMÄSSIGUNGEN**

30 % (per TN) ab 10 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

10 % (per TN) ab 3 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

20 %\* für RA-KonzipientInnen, WT-BerufsanwärterInnen, NO-KandidatInnen

\*Ermäßigung nur gegen Vorlage von Legitimation/Bescheid. Ermäßigungen, Rabatte, Frühbucherbonus etc. sind nicht addierbar!

## **STORNO**

Bitte haben Sie Verständnis, dass bei Stornierungen ab 14 Tage vor Seminarbeginn 50 % des Seminarbetrages, bei Stornierungen oder Nichterscheinen am Veranstaltungstag die volle Gebühr in Rechnung beridges, bersinnlerungen oder Nachmerstellen Halt vertreitsichtigstig die Volle Gebühl in Mechanism gestellt wird. Bei jeder Stornierung beträgt die Bearbeitungsgebühr € 40,- Bei einer Umbuchung auf einen Folgetermin bleibt die ursprüngliche Rechnung inkl. der Fälligkeit gültig. Zusätzlich wird eine Gebühr von € 20,- exkl. USt. (ausgenommen am Seminartag: 15 % Aufschlag) in Rechnung gestellt. Stornierungen können ausschließlich schriftlich entgegengenommen werden! Selbstverständlich können Sie jedoch gerne eine Ersatzperson nominieren. Die Veranstalter behalten sich vor, Seminare aus wichtigen Gründen zu verschieben sowie Programmänderungen vorzunehmen.

# **ANMELDUNG / INFORMATION**

Projektorganisation: Christine Walser Inhalt / Konzeption: Priska Würstl, BA

+43 1 713 80 24-14



**\*\*** +43 1 713 80 24-26



## Von den Besten lernen.

Individuelle Firmentrainings nach Maß!



PLZ, Ort

Datum

## ANMEI DIING / INITEDI AGENIRESTEI I ING

	nelde mich an für	das Semina	,	LLOIVO
"Internation	nale Verträge erfo	lgreich gest	alten"	
			Termin	
J <b>Q</b> , ich m "Die Zuliefe	nelde mich an für erindustrie: Rechtlic	das Semina che Besonde	r erheiten" <i>12.09.</i>	16
			Termin	10
Ja, ich gebühr, da	<b>bestelle</b> die Sem ich an der Teilna	iinarunterla hme verhind	ge zu 40 % c dert bin.	der Seminar-
			Titel des Sen	ninars
Seminarunterlagen k	önnen nicht retourniert v	werden!		
	anden, dass meine Da Veranstaltungen informi			
TEILNEHMER		RT-Qualitats  Konzipie		sanwärterIn
Name / Vorname / Tite	əl			
Aufgabenbereich / Al	oteilung			
Tel.		Mobil		
E-Mail				
FIRMA	Beschäfligte	■ bis 100	<b>1</b> 00-200	über 200
Branche/ Firma				
Straße, Postfach				

E-Mail für Rechnungsversand

Unterschrift